

PÅ VEJ MOD NYE MÅL!

SÆSON 24/25

# *Vi sætter Odense på håndboldkortet igen*

HERRHÅNDBOLD | OPLEVELSER | NETVÆRK | SYNLIGHED | EVENTS



HC ODENSE HERRHÅNDBOLD A/S



# HC Odenses herrer har sat målet højt

Det er en hårdt arbejdende trup, der med et stærkt træningsmiljø danner rammen om de store ambitioner, så udviklingen kan fortsætte. Truppen tæller cirka 10 kontraktspillere, cheftræner, assistenttræner, holdleder og en fuldt udbygget sundhedssektor med læge, fysioterapeuter, kiropraktorer, fysisk træner og mental træner. På sigt er ambitionen naturligvis at spille i ligaen.

Der er lagt en stærk strategi med opbakning fra energiske ildsjæle omkring den daglige træning, kampe og events. På den måde er der skabt et professionelt elitemiljø omkring herrehåndbolden i Odense. Talentudviklingen støttes gennem Akademiet. På den kommercielle side er der etableret et stærkt sponsor- og samarbejdsnetværk, som sammen skaber forretninger og får fælles oplevelser med trænere, ledere og spillere.

Symbiosen mellem sporten og det kommercielle giver grobund for vækst, og indenfor de kommende år at placere Odenses herrehåndboldhold på det danske håndboldlandkort.

HC Odense Herrehåndbold A/S er ejet af en række private investorer, der er repræsenteret i bestyrelsen.

Der ligger overordnet et intensivt aktivitetsjul for hele sæsonen, som sikrer at samarbejdspartnere konstant har eksponerings- og netværksmuligheder. Det høje aktivitetsniveau har selvfølgelig håndboldkampene som væsentlig ingrediens, men faste netværksmøder, events, netværksture sikrer kontinuitet og oplevelse, og i sidste ende muligheder og fordele for samarbejdspartnere.

## Aktivering – nøgleordet for succes

En del af HC Odense's DNA består af et unikt sponsorarbejde, hvor man konstant iscenesætter samarbejdspartnere. Det sker igen-masser af aktiviteter i forbindelse med kamp, netværksture etc – men også løbende aktiviteter. Der er tidligere leveret dagens avis med morgenbrød, påskepakker, vinsmagning, konkurrencer, biografture og masser af spændende aktiviteter der alle er med til at skabe stærke relationer.

### Masser af andre fordele

- Få nye kunder
- Få nye samarbejdspartnere
- Få nye leverandører
- Styrk dine samarbejdsrelationer
- Knyt personlige kontakter
- Aktivering af partnerskaber
- Forøg kendskabet til din virksomhed, brand og produkt
- Forbedret image
- Produktlanceringer
- Test af nye idéer
- Få fagligt udbytte





# Muligheder

## Basis

Alle samarbejdspartnere modtager en række basisydelser. Logo og firmanavn vil indgå på webside, storskærm(e), i kampprogram, i speak, man vil frekvent modtage nyhedsbreve, indgå i HCO's løbende kommunikation på sociale media (primært Facebook og LinkedIn), man inviteres til forskellige relevanter arrangementer.

## Kamprogram - annonce

Flot og elegant 4-farvet kampprogram med artikler, holdpræsentationer mv. udleveres gratis til tilskuere og samarbejdspartnere. Annoncer: 1/4, 1/2, 1/1 side.

## Trøjeeksponering

Eksponering af firma-logo kan ske forskellige steder på spillertøj mv. Placering kan ske på bryst, ryg, ærmer/skuldre, shorts.

## Skilte

Formatet på et standard gulvskilt (kaldes ofte et beachskilt). Det er 2-sidet og målene er h: 85 x b: 195 cm. Det giver eksponering og synlighed i forhold til tilskuere og medier.

## VIP

I forbindelse med alle hjemmekampe arrangeres spisning – typisk før kampene – hvor der kun inviteres samarbejdspartnere og gæster. Udover beværtning i form af mad og fri øl/vin/vand er der kaffe og sødt i pausen, og til nogle kampe arrangeres "After-Match".

Der er naturligvis et sportsligt oplæg til kamp, informationer om samarbejdspartnere mv.

## Horisont Erhvervsnetværk

Dette netværk afholder netværksmøder 10-11 gange årligt, hvor værtskabet skifter, således at deltagerne kommer rundt til de forskellige deltagende virksomheder. Møderne afholdes typisk som morgenmøder af 2 timers varighed med ekstern facilitator.

Specifikke opgaver, gruppeudfordringer, foredrag og præsentationer indgår i programmet. Deltagerne er primært beslutningstagere. Målet med dette netværk er, at deltagerne skal udvikle deres forretning. Det vil sige finde nye kunder, nye samarbejdspartnere og nye leverandører, men også fagligt og i forhold til generel forretningsudvikling.

## Repræsentantskab

Der er etableret et Repræsentantskab, der mødes 3-4 gange årligt. Her orienteres om planer for HCO, information om events og der er dialog om udvikling.

## Netværksseminarer

Som en del af strategien for at genskabe interessen for herrehåndbold i Odense afholdes løbende aktiviteter i form af møder, foredrag, netværksture, seminarer og events. Dels for at sponsorer kan udvikle netværket, men også for at sponsorer og samarbejdspartnere kan opleve elitesportsbegivenheder rundt i verden som indgår i HC Odense Herrehåndbolds vision.

De seneste år har der været seminarer og netværksture til Budapest, VM i Barcelona, EM i Herning, F4 i Köln, VM i Doha, EM i Krakow og VM i Paris og VM i Danmark. Der gennemføres typisk en indenlandsk netværkstur og en udenlandsk netværkstur per sæson (transport, forplejning, underholdning og entré er inkluderet). Der kan være tillæg for enkeltværelse mv.

# Sponsorater

	HCO's Venner	Horisont Erhvervsnetværk	Elite	Repræsentant-skab	Partner	Hoved
<b>BASIS</b>						
Logo med link på webside		●	●	●	●	●
Logo på storskærm		●	●	●	●	●
HCO BTB Nyt, 4 pr. sæson		●	●	●	●	●
<b>EKSPONERING</b>						
Pop-up skilte/Banner			●	●	●	●
Trupsponsor, tryk på alle trøjer						●
Spillersponsor (frontreklame)				●	●	●
<b>HOSPITALITY</b>						
Entrébilletter, pulje	30	15	20	40	50	100
VIP spisning og siddeplads			2 pers.	2 pers.	4 pers.	4 pers.
VIP spisning og siddeplads, pulje				10	10	20
<b>NETVÆRK</b>						
Horisont Erhvervsnetværk		1 pers.	1 pers.	2 pers.	2 pers.	2 pers.
Netværkseminar indland, 1 dag			1 pers.	1 pers.	1 pers.	2 pers.
Netværkseminar med overnatning					1 pers.	2 pers.
Kick Off og events		1 pers.	1 pers.	2 pers.	4 pers.	4 pers.
Specialpakke HCO venner	●					
<b>PRISER KR.</b>	<b>8.000</b>	<b>23.500</b>	<b>41.000</b>	<b>57.500</b>	<b>75.000</b>	<b>125.000</b>

Tour de Odense sponsorat indgår ikke i ovenstående, men der ydes rabat, hvis man samtidig tegner Tour de Odense sponsorat.

# Tour de Odense

HC Odense Herrehåndbold arrangerer hvert år sponsorcykelløb i Dalumhallerne til fordel for talentarbejdet med herrehåndbold i Odense. Erhvervsfolk, kendisser og koryfæer fra Odense sætter sig i sadlen for at cykle penge ind til HC Odense Herrehåndbold til støtte for klubbens ambitioner om at vende tilbage på håndboldlandkortet.

Hvert cykelhold har en "holdejer" der evt. sørger for med-sponsorer til cyklen. Holdejerens rolle er at sørge for maksimalt 4 ryttere. Holdejerens rolle er også at sørge for maksimalt 4 ryttere. Holdejerens rolle er også at sørge for maksimalt 4 ryttere. Det sker via bronze-sølv-guld og støttesponsorer. Når en sponsor eller et firma har købt et hold, kan de sælge reklamepladser/VIP pladser i løbet. Disse pladser betaler for deres deltagelse til "holdejerens", som så på den måde kan reducere sin betaling ved at dele reklameværdien med andre – typisk vil det være underleverandører og venner af huset, som på denne måde bidrager. Holdejerens rolle er også at sørge for maksimalt 4 ryttere. Holdejerens rolle er også at sørge for maksimalt 4 ryttere. Holdejerens rolle er også at sørge for maksimalt 4 ryttere. Holdejerens rolle er også at sørge for maksimalt 4 ryttere. Holdejerens rolle er også at sørge for maksimalt 4 ryttere.



## Det med småt – og som er vigtigt

### Generelle betingelser

Alle beløb er som udgangspunkt per sæson og kan tegnes for 1–2 år. Udarbejdelse og opsætning af sponsormateriale, skilte, annoncer, trøjetryk m.m. afholdes af sponsor. Betaling ved sæsonstart. Alle beløb er eksklusiv moms. Der tages forbehold for fejl og ændringer samt evt. COVID-19 restriktioner og deraf affødte forhold.

### Bonus

5% ved kvalifikation til 1/8 finale pokal & 5% ved forbliven i 1. div og yderligere 5% hvis top4 placering. Ved placering i 2. division er bonus 10% ved oprykning. Bonus faktureres umiddelbart efter kvalifikation/oprykning

# Kontaktpersoner

Frank Mikkelsen | 42 22 02 27  
Jan Olsen | 30 41 27 72  
Poul Erik Jacobsen | 20 15 12 32  
Thomas B. Jørgensen | 21 79 28 62

Følg os på de sociale medier:

**facebook**

[www.facebook.com/  
HCOdenseHerrer/](https://www.facebook.com/HCOdenseHerrer/)

**Linked in**

[www.linkedin.com/  
company/hc-odense-  
herrehaandbold/](https://www.linkedin.com/company/hc-odense-herrehaandbold/)

**Instagram** 

[https://www.instagram.com/  
hcodenseherrer/](https://www.instagram.com/hcodenseherrer/)

